



МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|---|----|
| О БАНКЕ | 3 |
| ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ | 3 |
| Основные преимущества использования инструментов торгового финансирования | 3 |
| КРАТКОСРОЧНОЕ ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА | 5 |
| Документарные аккредитивы | 5 |
| Банковские гарантии / резервные аккредитивы | 6 |
| Кредиты с международным фондированием | 7 |
| КРАТКОСРОЧНОЕ ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА | 9 |
| Краткосрочные предэкспортные кредиты с международным фондированием | 9 |
| Банковские гарантии по экспортным операциям | 9 |
| СРЕДНЕСРОЧНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА ПОД ГАРАНТИИ ЭКА | 11 |
| КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ | 12 |



О БАНКЕ

Банк «УРАЛСИБ» входит в число ведущих российских банков, предоставляет своим розничным и корпоративным клиентам широкий спектр банковских продуктов и услуг. Банк «УРАЛСИБ» является основным активом Финансовой корпорации «УРАЛСИБ».

Банку присвоены рейтинги международных рейтинговых агентств: BB- – Fitch Ratings, B+ – Standard & Poor's и Ba3 – Moody's Investors Service. Согласно рейтингам РБК, Банк «УРАЛСИБ» входит в пятерку российских банков – лидеров по размеру филиальной сети и количеству собственных банкоматов. По данным банковских рейтингов, Банк входит в топ-15 крупнейших банков по размеру собственного капитала, активам, объему депозитов физических лиц и выданных потребительских кредитов.

С середины 90-х годов Банк «УРАЛСИБ» оказывает клиентам услуги **торгового финансирования**. Приобретенный за это время опыт и наработанные связи более чем с сотней зарубежных банков и других финансовых организаций помогают находить наиболее эффективные решения для клиентов и способствуют росту объемов операций торгового финансирования, портфель которых превысил 1,8 млрд долларов США в конце 2008 года.

В зависимости от Ваших потребностей Вам может быть предоставлена либо единовременная услуга, либо возможность многократного доступа к финансированию в рамках открытой кредитной линии.

ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Торговое финансирование – это комплекс банковских услуг по минимизации рисков, с которыми сталкиваются участники внешнеторговой деятельности – **импортеры** и **экспортеры** товаров и услуг, с **одновременным обеспечением доступа к международным рынкам капитала**. К указанным рискам относятся коммерческие (задержка поставок и оплаты, поставка некачественного товара, неисполнение контрактных обязательств и др.), политические (введение запретительных регулятивных мер отдельными государствами, введение мораториев и др.), валютные (изменение курса национальных валют) и др. Страхование этих рисков обеспечивается применением стандартизированных банковских инструментов и практик, регулируемых общепринятыми в международном банковском мире нормативными документами. К таким инструментам относятся прежде всего **аккредитивы** и **банковские гарантии**, а также **среднесрочные связанные кредиты под гарантии экспортно-кредитных агентств**.

Основные преимущества использования инструментов торгового финансирования

- Строгая регламентация платежей по внешнеторговым контрактам.
- Привлекательные стоимость и сроки финансирования платежей по контрактам за счет участия зарубежных банков.
- Полный консалтинг и сопровождение транзакций нашими сотрудниками.

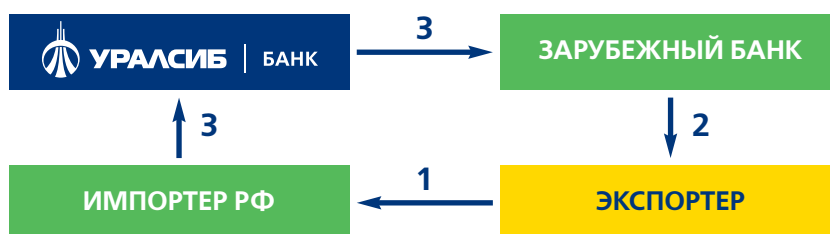


КРАТКОСРОЧНОЕ ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА

Документарные аккредитивы

Документарный аккредитив – это обязательство банка произвести оплату поставщику товаров или услуг при выполнении определенных условий, а именно при предоставлении в банк оговоренных документов, подтверждающих поставку. Помимо обеспечения четкой регламентации режима оплаты за приобретаемые товары или услуги, большинство существующих видов аккредитивов позволяют получить доступ к финансированию на западном рынке, а значит, предполагают привлекательные ставки и сроки финансирования.

Как это работает



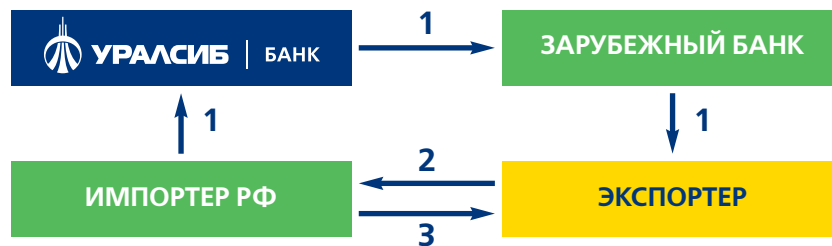
1. Экспортер производит **отгрузку товара** против открытого в свою пользу аккредитива.
2. Зарубежный банк производит **оплату экспортеру** против документов, оговоренных в аккредитиве.
3. Через **оговоренное время** Банк «УРАЛСИБ» возмещает зарубежному банку сумму платежа по аккредитиву, а импортер производит **погашение задолженности** перед Банком «УРАЛСИБ».

Вне зависимости от способа организации финансирования в рамках аккредитива – постфинансирование, дисконтирование аккредитива с отсрочкой платежа, неогонция – Вашей компании **предоставляется возможность профинансировать платежи за импортируемые товары и услуги по привлекательной ставке.**

Банковские гарантии / резервные аккредитивы

В случае необходимости обеспечения платежных обязательств Вашей компании перед зарубежными поставщиками по товарному кредиту предлагаем Вам рассмотреть использование **резервного аккредитива** (Stand-By Letter of Credit) либо **банковской гарантии**. Эти операции являются внебалансовыми, то есть не требуют денежного фондирования со стороны банков-участников, а потому особенно выгодны с точки зрения стоимости.

Как это работает

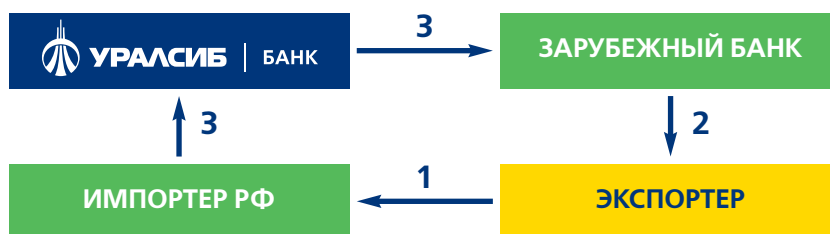


1. Российский импортер обращается в Банк «УРАЛСИБ» с просьбой **выпустить банковскую гарантию платежа** в пользу поставщика товаров и организовать ее подтверждение зарубежным банком.
2. Экспортер, получив банковскую гарантию от зарубежного банка, производит **отгрузку товара на условиях отсроченного платежа**.
3. По истечении отсрочки платежа импортер производит оплату поставщику из выручки от реализованного в России товара.

Кредиты с международным фондированием

Многие из внешнеторговых контрактов, предполагающих авансовую форму оплаты, могут быть профинансированы зарубежными банками благодаря участию Банка «УРАЛСИБ» в роли промежуточного заемщика. Привлекаемые средства направляются поставщику в оплату товаров, что обеспечивает их целевое использование. Главным преимуществом такого вида связанного финансирования по сравнению с обычным кредитом на пополнение оборотного капитала является низкая стоимость, ведь фондирует кредит зарубежный банк. Процедура оформления аналогична обычным кредитам на пополнение оборотного капитала.

Как это работает



1. **Оплата** за товар до отгрузки из средств связанного кредита.
2. **Поставка** товаров для реализации на территории РФ.
3. **Погашение кредита** в оговоренный срок из выручки от реализации.

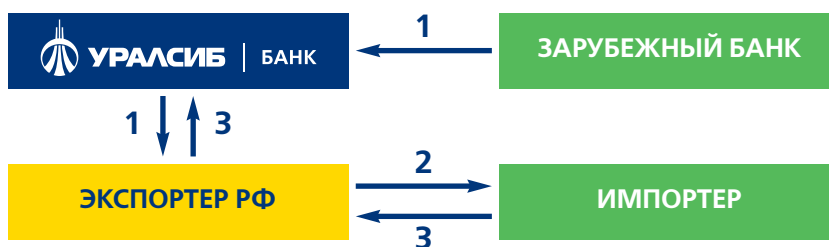


КРАТКОСРОЧНОЕ ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА

Краткосрочные предэкспортные кредиты с международным фондированием

Если Ваша компания осуществляет экспорт товаров, производство которых требует банковского финансирования, Банк «УРАЛСИБ» может предложить Вам организацию связанного целевого **предэкспортного кредита**, фондируемого зарубежным банком, погашение которого осуществляется из выручки от реализации товаров зарубежным покупателям. Главным преимуществом такого вида связанного финансирования по сравнению с обычным кредитом на пополнение оборотного капитала является низкая стоимость, ведь фондирует кредит зарубежный банк. Процедура оформления аналогична обычным кредитам на пополнение оборотного капитала.

Как это работает

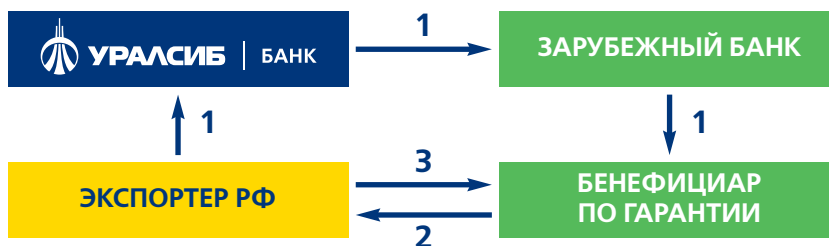


1. Банк «УРАЛСИБ» привлекает целевой предэкспортный кредит от зарубежного банка и **выдает зеркальный кредит** экспортеру.
2. Экспортер производит экспортную продукцию и **производит отгрузку** покупателю.
3. Экспортер **получает выручку** от покупателя и **производит погашение кредита**.

Банковские гарантии по экспортным операциям

Зачастую внешнеторговые контракты, заключаемые российскими экспортерами товаров и услуг, требуют обеспечения различных обязательств перед иностранными покупателями. Это могут быть обязательства своевременной поставки; обязательства, связанные с получением от покупателей авансовых платежей, и др. Традиционной формой **банковского обеспечения** таких обязательств является предоставление банковских гарантий или резервных аккредитивов (Stand-By Letter of Credit). Банк «УРАЛСИБ» может предложить клиентам любые виды банковских гарантий и при необходимости организовать их подтверждение зарубежными банками. Внебалансовый характер таких инструментов определяет их низкую стоимость.

Как это работает



1. Банк «УРАЛСИБ» **выдает банковскую гарантию** по поручению экспортера и при необходимости организует ее подтверждение зарубежным банком.
2. Покупатель, бенефициар по гарантии, производит действия, предусмотренные экспортной сделкой и обеспечиваемые гарантией: **оплачивает аванс** или **открывает аккредитив** в пользу экспортера, **допускает экспортера** к участию в тендере и т. д.
3. Экспортер **осуществляет поставку** и получает экспортную выручку.

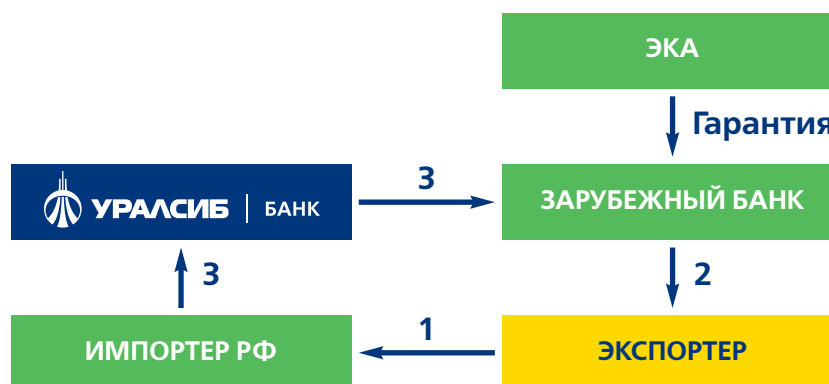


СРЕДНЕСРОЧНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИМПОРТА ПОД ГАРАНТИИ ЭКА

Внешнеторговые сделки по приобретению товаров и услуг капитального характера, таких как станки и технологическое оборудование с шеф-монтажом, автомобильный и иные виды транспорта, сельскохозяйственная и строительная техника и т. д., как правило, требуют финансирования на срок от трех до семи лет и более. Традиционным источником таких «длинных» денег являются международные кредиты под гарантии экспортно-кредитных агентств стран-поставщиков. Существует несколько типовых схем финансирования, но суть у них одна: поставщик получает оплату от зарубежного финансирующего банка по графику, установленному в контракте (например, одну часть – авансом, другую – по мере отгрузок, остаток – по завершении шеф-монтажа), а покупатель возмещает сумму этих произведенных платежей Банку «УРАЛСИБ» как промежуточному заемщику по оговоренному графику, как правило раз в квартал в течение 3–7 лет – срок зависит от вида и стоимости товаров.

На сегодняшний день Банк «УРАЛСИБ» может организовать финансирование с участием следующих экспортно-кредитных агентств: **OeKB** (Австрия), **Atradius** (Нидерланды), **OND** (Бельгия), **CESCE** (Испания), **EGAP** (Чехия), **SACE** (Италия), **Finnvera** (Финляндия), **EKN** (Швеция), **COFACE** (Франция), **ERG** (Швейцария), **Euler Hermes** (Германия), **US-Eximbank** (США), **Export-Import Bank of the Republic of China** (Тайвань), **Korea Eximbank** (Корея), **ASHR'A** (Израиль), **EDC** (Канада), **EKF** (Дания).

Как это работает



1. Зарубежный экспортер **производит поставку** товаров и услуг в соответствии с внешнеторговым контрактом.
2. Зарубежный банк **производит оплату** поставок экспортеру из средств кредита, предоставляемого Банку «УРАЛСИБ» как промежуточному заемщику под гарантию ЭКА.
3. **Импортер возмещает** Банку «УРАЛСИБ» сумму произведенных платежей экспортеру по оговоренному графику в течение 3–7 лет.

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Управление торгового финансирования

Лебедев Дмитрий Константинович
Начальник Управления
+7 (495) 788-61-65
+7 (495) 705-90-39, доб. 2334
E-mail: D.Lebedev@uralsib.ru

Дирекция краткосрочного торгового финансирования

Валиев Эльдар Радисович
Руководитель дирекции
+7 (495) 705-90-39, доб. 2596
E-mail: Eldar.Valiev@uralsib.ru

Дирекция среднесрочного торгового финансирования

Полянская Марина Владимировна
Руководитель дирекции
+7 (495) 705-90-39, доб. 3108
E-mail: Marina.Polyanskaya@uralsib.ru

Дирекция структурированного финансирования

Урбан Денис Васильевич
Руководитель дирекции
+7 (495) 705-90-39, доб. 2850
E-mail: Dennis.Urban@uralsib.ru

Открытое акционерное общество «БАНК УРАЛСИБ» (ОАО «УРАЛСИБ») / Open joint stock company «BANK URALSIB» (OJSC «URALSIB»)

Генеральная лицензия Банка России № 30 от 20.09.2005
Местонахождение и почтовый адрес: 119048, г. Москва, ул. Ефремова, д. 8
+7 (495) 723-77-77 (Москва)
+7 (800) 200-55-20 (Россия, звонок бесплатный)

